

カレーの力

ホテル椿山荘東京

野菜を食べるカレー camp / camp express

レストラン よねむら

レ・フルシェット

たいめいけん

リゾットカレースタンダード

CLOSE UP

繁昌店の食材&メニュー



安川哲二の今月の一品

THANKS
30TH
ANNIVERSARY

友田晶子の
気になる

日本酒



「獺祭 磨 その先へ」 獺祭が目指すその先とは?



獺祭 磨 その先へ
(磨き二割三分720mlと2本セット)
3万5000円(税別)

い建物になるらしい。

先日発表された売上推移、平成19年度の売上は7億4000万円、純利益6000万円。平成23年度の売上は25億1000万円、純利益3億2000万円。純利益は5年で5倍強の成長である。

社長が蔵に戻り3代目社長に就任した昭和59年、蔵は廃業寸前だった話は知られたところ。山の中の小さな蔵が目指す「その先」は、さてどうのだろうか。

にもなる予定。獺祭の世界ブランド化にますます拍車がかかるというわけだ。

獺祭のヤツチコピーは「山の中の小さな蔵」だった。先日、周東町獺越(おそごえ)にある蔵を訪ねて驚いたがこのヤツチ通りまさに山の中の中。地元の運転手さんも道を間違えたほど。蔵は3年前に建てた1号蔵と去年増築した2号蔵で18000石の稼働体制にあり「小さな蔵」のコピーを使わなくなつたことを実感できるが、なんと2014年12月には地上12階のビルになり製造能力5万石になるのだとか。目下の問題は原料の山田錦が足りないこと。

ちなみにこのビル、東山口で最も高

獺祭の勢いが止まらない。極低精米の純米大吟醸のみを商品とする獺祭(旭酒造・山口)は、その味わいと確固たるボリシーでここ数年業界では珍しい右肩上がりを示す国内外ともに知られる人気ブランドだが、昨年秋に発売された「獺祭 磨 その先へ」は、すでに発売されている人気銘柄「二割三分」とのセット販売で3万円という価格。「常磨 その先へ」は、すでに発売され

し(精米のあと米を落ち着かせること)をしなくていいことがわかつたんだよ」と嬉しそうに語っていたのがこれに結びついているかもと推理している。製造本数2500本のうち1000本は海外で売れているという。高価格商品がなければ海外で勝負できないとも社長は言う。

さらに、5月にオープンする京橋スクエアガーデン内に割烹青柳とのコラボで「獺祭Bar23」を開店する。連日盛況の様子が今から想像できる。今後はニューヨーク、パリ、ベルリン、ロンドンに出店予定とか。

また、今年10月開催される「メルセデスベンツ・ファッショングランク東京」のオフィシャルスポンサー

旭酒造
0827-86-0120